

Ergebnis einer aktuellen Kundenerhebung aus 2007

93% der befragten Kunden\* finden, dass Harde mit den Bereichen Energiesparen und Umwelttechnik vertraut ist. Und weil wir 100% wollen, tun wir alles dafür, auch Sie von unseren regenerativen Heizungstechniken zu überzeugen. Besuchen Sie uns. Wir schaffen Lebensqualität!



**HARDES**  
Bad | Heizung | Sanitär | Service  
Konrad Harde GmbH & Co. KG | Wullener Feld 12 | 58454 Witten  
Tel.: 02302/20288-0 | Fax: 02302/65436  
www.hardde-witten.de | info@hardde-witten.de

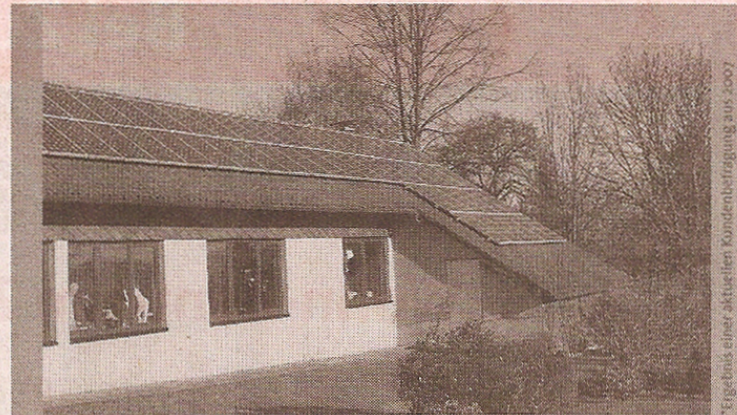
Anzeige

## Traditionsreiches Unternehmen feiert 75-jähriges Bestehen

Harde-Team berät rund ums passende Bad

Vor 75 Jahren gründete Konrad Harde das Familienunternehmen. Mit Manfred Harde übernahm die zweite Generation die Firmenleitung und auch Enkel Christian ist in die Fußstapfen seines Großvaters getreten. Die beiden Diplom-Ingenieure führen das traditionsreiche Wittener Unternehmen mit rund 40 motivierten

Mitarbeitern, die im Großraum Ruhrgebiet im Einsatz sind. Die Techniker verfügen über modernste Werkzeuge und das nötige Know How um allen Anforderungen gerecht zu werden. Einen Überblick kann man sich am Samstag und Sonntag (7./8. März) verschaffen: Dann lädt das Team zum Schautag jeweils von 11 bis 17 Uhr ins Wullener Feld ein.



Ergebnis einer aktuellen Kundenerhebung aus 2007

89% der befragten Kunden\* lieben an Harde die Reaktionsschnelligkeit, wenn es um ihr Wohlbefinden geht. Und weil wir 100% wollen, tun wir alles dafür, damit auch Sie sich wohlfühlen. Testen Sie uns einfach mal und entspannen Sie sich! Wir schaffen Lebensqualität!



**HARDES**  
Bad | Heizung | Sanitär | Service  
Konrad Harde GmbH & Co. KG | Wullener Feld 12 | 58454 Witten  
Tel.: 02302/20288-0 | Fax: 02302/65436  
www.hardde-witten.de | info@hardde-witten.de

Anzeige

## Abwrackprämie fürs Bad

Kompetente Beratung rund ums Modernisieren

Die Abwrackprämie ist in aller Munde. Auch beim Harde-Team gibt es eine. Für Bäder! „Bei einer kompletten Bad-Sanierung mit allen Gewerken gewähren wir eine Abwrackprämie“, erklärt Uwe Brimberg. Und das rechnet sich wie folgt: Bei einem Auftragswert (inklusive Mehrwertsteuer) zwischen 15000 und 20000 Euro gibt es 5 Prozent Rabatt. Zwischen 21000 und 25000 Euro sind es bereits 7 Prozent. Zwischen 26000 und 30000 Euro bekommen die Auftraggeber 10 Prozent geschenkt.

Nicht nur die Abwrackprämie fürs Bad sollte Anreiz genug sein. In der Ausstellung im Wullener Feld sind einige Kojen als Schnäppchen zu haben. Auch im Internet kann man sich bereits einen Überblick verschaffen: Aktuelles findet sich unter dem Punkt „News“ auf der Seite [www.hardde-witten.de](http://www.hardde-witten.de). Uwe Brimberg: „Warum sollte man nicht in die eigenen vier Wände investie-

ren? Hier ist das Geld doch sicher angelegt!“

### Neue Heizsysteme

Das Harde-Team steht am Wochenende kompetent rund ums Thema Modernisierung zur Verfügung und zeigt, wie man die Heizung modernisieren und dreifach sparen kann. Ganz einfach: Steuern sparen, Fördermittel nutzen und letztendlich die Heizkosten senken.

Die Wärmeerzeugung für Wohn- und Gewerbeflächen hat mit rund 40 Prozent den größten Anteil am Energieverbrauch in Deutschland und bietet somit das höchste Einsparpotential.

Die effizienteste Maßnahme ist hier der Austausch veralteter Heizungsanlagen, zum Beispiel gegen moderne Gas- und Öl-Brennwertgeräte, die mit thermischen Solaranlagen ergänzt werden. Christian Harde ist sich sicher: „Wir von Harde bieten ihnen hierfür innovative und zukunftssichere Heizsysteme.“

Anzeige



In der Ausstellung am Wullener Feld gibt es ausgefeilte Ideen und Lösungen für individuelle Anforderungen. Bis ins Detail sind die Systeme durchdacht.

Auf über 600 Quadratmeter Ausstellungsfläche können sich die Kunden von der fachlichen Kompetenz des Teams überzeugen. Die Ausstellung zeigt verschiedene Möglichkeiten, wie das Traum-Badezimmer

aussehen könnte. Dabei ist eins sicher: Keiner muss die Katze im Sack kaufen. „In jedem Badezimmer unserer Ausstellung können die Möbel getestet werden“, sagt Uwe Brimberg. Probeliegen in der Wunsch-Badewanne ist absolut erwünscht. Wenn es einen konkreten Wunsch gibt, werden in einem ausführlichen Beratungsgespräch die genauen Details der Badmöbel,

Fliesen und Sanitär-einrichtungen geklärt.

Das ist aber längst nicht alles. Ein verbindlicher Baubeginn sowie eine verbindlich festgelegte Bauzeit zählen mit zu den Pluspunkten. Uwe Brimberg: „Unser Ziel ist es, jedem Kunden sein individuelles Bad mit unserem Team innerhalb kürzester Zeit zum Festpreis einzurichten oder zu sanieren.“



Ein Beispiel von tollen Bädern.

**HARDES**  
Bad | Heizung | Sanitär | Service

**Schautag am**  
**Samstag 07.03.2009**  
**Sonntag 08.03.2009**  
**11:00 Uhr - 17:00 Uhr**  
 (Sonntag keine Beratung, kein Verkauf)

**Wir schaffen Lebensqualität!**

Besuchen Sie uns auch im Internet!  
 Aktuelle Angebote finden Sie auf "News"! Wir freuen uns auf Sie!

**Konrad Harde GmbH & Co. KG**  
**Wullener Feld 12 • 58454 Witten**  
**Tel.: 02302 / 20288-0 • Fax: 02302 / 65436**  
**[www.hardde-witten.de](http://www.hardde-witten.de) • [info@hardde-witten.de](mailto:info@hardde-witten.de)**

[www.hardde-witten.de](http://www.hardde-witten.de)